

NHÂN VIÊN KINH DOANH

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Duy trì và phát triển mối quan hệ với đối tác, Mở rộng quan hệ đối tác chiến lược, tìm kiếm đối tác, khách hàng.
- Khai thác tìm kiếm thông tin khách hàng là các công trình đang thi công: Biệt thự, chung cư cao cấp, dự án,...
- Giới thiệu các giải pháp nhà thông minh của công ty đến với khách hàng tiềm năng, tiến tới đàm phán và ký kết hợp đồng cung cấp.
- Thực hiện các công việc khác theo yêu cầu của trưởng bộ phận.

YÊU CẦU

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên các ngành có liên quan.
- Ưu tiên có kinh nghiệm ở các lĩnh vực như: Kinh doanh thiết bị camera, an ninh, nhà thông minh; Kiến trúc, Xây dựng, Trang trí nội, ngoại thất; Bất động sản & Vật liệu xây dựng.
- Biết sử dụng AUTO CAD là lợi thế.
- Độ tuổi: 20 đến 35 tuổi

QUYỀN LỢI

- Lương cứng: Lương 9,000,000đ đến 20,000,000đ + Hoa hồng 15% => 20% doanh thu. Lương thực nhận lên tới > 30 triệu tùy theo năng lực.
- Được đào tạo nghiệp vụ kinh doanh, trang bị đầy đủ kiến thức, phương tiện hỗ trợ công việc. Công ty có xe ô tô, tài xế phục vụ cho công việc gặp khách hàng của bộ phận kinh doanh.
- Được sử dụng hệ thống bán hàng, lên dự toán chuyên nghiệp.
- Môi trường làm việc năng động, sáng tạo, cởi mở, nhiều cơ hội học hỏi và phát triển bản thân.
- Tham gia du lịch cùng công ty 01 lần/năm.
- Tổ chức sinh nhật hàng quý.
- Tham gia đóng BHXH, BHYT, BHTN và các phúc lợi khác theo đúng quy định của Luật lao động và của Công ty: nghỉ lễ Tết, trợ cấp hiếu hỉ, tắt niên, liên hoan...
- 12 ngày phép năm.
- Hưởng lương tháng 13, thưởng lễ, thưởng nóng kết quả kinh doanh.
- Thời gian làm việc: T2-sáng T7 (8h-17h). Nghỉ chiều T7 & CN.